

**NOME ~~SUJO~~**  
**NUNCA MAIS**

**POR IAN ALONE**



# QUEM SOU EU

Olá! Eu sou o **Ian Alone** e vou te contar um pouco da minha história.

Cheguei a dever mais de R\$70.000. Eu nem dormia! Simplesmente não sabia o que fazer para sair daquela situação. Até que tudo mudou! Eu aprendi o que os bancos não querem que você saiba. Entendi como o sistema funciona e o porque que a maioria dos Brasileiros estão endividados.

Depois que entendi isso, me dediquei a ajudar outros brasileiros a regularizar as suas dívidas e a criar sua independência financeira. Paguei minha dívida com mais de 90% de desconto e hoje ensino milhares de pessoas a limparem seu nome com o método **NOME SUJO NUNCA MAIS!** Volte a andar de cabeça erguida!

# O PROBLEMA

Entendo que todas as pessoas que estão aqui tem um objetivo em comum, **limpar o nome e organizar sua vida financeira.**

O grande problema em comum é que, por algum motivo, você sujou o seu nome e, por mais bem intencionado que você seja, as dívidas aumentam dia após dia. E o pior, no momento que você mais precisa, ninguém libera o crédito que você precisa pra regularizar sua situação.

As instituições financeiras que você deve parecem não ter a mínima intenção de ajudar e oferecem negociações que não cabem no seu bolso. As chances de você começar a pagar e não conseguir ir até o final são enormes, aumentando a sua dívida cada vez mais. Isso não deve ser novidade pra você, mas é assim que o sistema ganha dinheiro: na sua dívida eterna.

# A SOLUÇÃO

Existe um caminho validado, testado e comprovado, que vai te ajudar a sair desse ciclo vicioso. Eu e outras inúmeras pessoas já testamos e conseguimos nos livrar das dívidas que tínhamos. Muitas das vezes quitando tudo com um desconto que supera 90% do valor devido.

Pode acreditar que você pode ser essa pessoa! Leia atentamente os passos a seguir e siga as instruções. **Estou convencido de que muito em breve você também estará livre das dívidas e retomando as rédeas da sua vida financeira.**

## O QUE SIGNIFICA ESTAR NEGATIVADO?

Negativado é um termo que se utiliza para explicar a situação em que um consumidor tem uma dívida pendente e, por conta disso, ficou com restrições no CPF (nome).

Por exemplo, se você não pagou uma fatura, depois de 30 dias a empresa pode inscrever o nome e o CPF em órgãos de proteção ao crédito, como o Serasa.

Mas, calma! Antes de negativar o consumidor, as empresas costumam enviar avisos para o endividado. Esses avisos são obrigatórios.

# QUAL O TEMPO PARA NEGATIVAR SEU NOME?

Não existe um prazo mínimo para que o credor esteja autorizado a incluir o nome do inadimplente nos órgãos de restrição ao crédito.

É comum que as empresas aguardem um prazo de pelo menos 30 dias.

## COMO ISSO TE IMPACTA?

A negativação de clientes é um processo de cobrança de dívidas, permitido apenas para empresas. Quando a empresa opta por utilizar essa ferramenta, o nome do devedor é inserido em um órgão de proteção ao crédito, como o SPC Brasil, evitando que essa pessoa inadimplente contrate novos financiamentos ou empréstimos, por exemplo, até a quitação da dívida pendente.

E, assim que a empresa faz a solicitação de inclusão do nome na lista de negativados, o órgão de proteção ao crédito responsável realiza o envio de uma carta ao consumidor para informar a situação. A partir dessa notificação, o cliente tem alguns dias para pagar os valores pendentes. Caso ele não realize o pagamento, seu nome fica 'sujo'.

### O que acontece a partir disso?

1. Perde acesso ao crédito no mercado.
2. Considerado um mau pagador
3. Empresas podem optar por não realizar negócios com você, evitando fraudes.
4. Blacklist do crédito

# O QUE AS EMPRESAS ESPERAM AO TE NEGATIVAR?

Depois de utilizar essa ferramenta de cobrança, espera-se que o consumidor realize o pagamento do valor pendente ou entre em contato com a empresa para negociar. E, caso a dívida seja paga, em parcelas ou totalmente, a empresa tem o dever de seguir um protocolo para retirar o nome do cliente da lista de devedores em até 5 dias úteis.

OS 5 PASSOS  
PARA LIMPAR  
SEU NOME DE  
UMA VEZ POR  
TODAS!

## 1. NÃO SE DESESPERE

Pense em você - "Quando estiver no fundo do poço, a primeira coisa a fazer para sair dele é parar de cavar". Mario Sergio Cortella. Não se comprometa com negociações que você não consegue pagar, ou seja, NÃO SEJA OTIMISTA. Se não tiver condições de pagar ou se comprometer com as parcelas é melhor não pagar, até que você se encontre nessa situação.

Opte pelo pagamento à vista. Pense assim: se você já ia pagar parcelas, guarde essas parcelas para propor um acordo à vista em um futuro próximo. Ficar renegociando e fazendo acordos só vai aumentar o seu rombo no longo prazo. Guarde o que pode.

## 2. SAIBA O VALOR DA SUA DÍVIDA

Antes de você começar qualquer coisa saiba exatamente o valor original da sua dívida. Como as instituições geralmente cobram a dívida com multas, juros e taxas, é fundamental que você saiba qual era o valor original sem as demais cobranças.



### 3. ATENDA AS LIGAÇÕES DE COBRANÇA

Apesar de serem chatas, inconvenientes e muito frequentes é através dessas conversas que você vai conseguir renegociar a sua dívida. Escute as propostas e faça ali as propostas que você TEM CONDIÇÃO de pagar. Pode parecer ridículo, mas ofereça propostas mirabolantes. Pense comigo, é melhor receber alguma coisa do que não receber nada. Alguma hora eles vão preferir receber.

Atenção: ter dívidas não é crime, mas a cobrança abusiva é. Isso significa que podem te cobrar, mas há limites sobre como essa cobrança pode ou não ser feita.

As ligações de cobrança só podem acontecer de segunda à sexta-feira, das 8h às 20h, e aos sábados, das 8h às 14h.

### 4. FIQUE ATENTO ÀS OPORTUNIDADES

Os órgãos de proteção ao crédito, como o SERASA, Boa Vista e até mesmo alguns sites de banco oferecem oportunidades de negociação em diferentes épocas do ano. O SERASA por exemplo, realiza o Feirão limpa nome onde oferece negociações com mais 90% de desconto.

Pode ser que nessas ações dos bancos e órgãos você encontre a oportunidade ideal para o seu bolso.

## 5. NEGOCIE SUA DÍVIDA

As duas formas mais comuns de negociação são as seguintes:

**Contato telefônico:** quando alguma instituição te liga a fim de cobrar a dívida. Aproveite esta oportunidade para fazer uma proposta sua. Seja realista e proponha algo que caiba no seu bolso, mesmo que isso pareça impossível. Caso não aceitem, agradeça e tente novamente no próximo contato. Lembre-se: eles querem receber, e é melhor receber o que você propõe do que não receber nada.

**Via site:** quase todas as instituições têm um site de renegociação. Por lá eles te mostram as propostas do sistema e alguns deles aceitam propostas. Por ser um contato menos humanizado, você fica sujeito ao que o sistema aceita ou não.

**Empresas privadas que te ajudam na negociação:** Existem empresas privadas que se propõe a ter condições mais personalizadas e humanizadas, com atendimentos mais compreensíveis e oferecendo em parcelas que devem caber no seu bolso. São empresas como MEU ACERTO e ACORDO CERTO. Pode ser uma alternativa mais rápida.

Agora é só aplicar! Muito em breve você também vai estar com o seu nome limpo. Quer saber como conseguir crédito 7x mais rápido do que a média dos Brasileiros? Nós podemos te ajudar. Clique no botão abaixo e descubra como.

**QUERO MEU CRÉDITO AGORA**